

2009

Sidang Kemuncak

IES2009
sejak 2007

Usahawan Bebas

25 Oktober 2009 (Ahad) 9am-6pm Pusat Perdagangan Dunia Putra, Kuala Lumpur, Malaysia.

Pengenalan

Usahawan Bebas @ Independent Entrepreneur (I.E.) - Siapa mereka ?
I.E. memainkan peranan penting dalam ekonomi global ini. I.E. bersemangat dan dinamik akan mewujudkan peluang pekerjaan dan memang selama ini menjadi penjana yang kuat dalam pertumbuhan ekonomi negara. Sidang Kemuncak Usahawan Bebas (IES) ke-3 telah diadakan dua kali sejak 2007. IES kali pertama diadakan pada 26 Ogos 2007 di Kuala Lumpur Convention Center (KLCC). Kali kedua ianya dianjurkan pada 27 September 2008 di Pusat Perdagangan Dunia Putra (PWTC). Tahun ini, Sidang Kemuncak Usahawan Bebas tahun ketiga (IES 2009) terdiri daripada :

- 1) Sidang Kemuncak Usahawan 2009: Platform untuk I.E. menjana rancangan global, padanan perniagaan dan pertukaran idea-idea.
- 2) Forum Usahawan Bebas 2009: Platform untuk menjemput I.E. Yang telah berjaya daripada ASEAN dan Asia untuk berkongsi pengalaman mereka dalam meneroka dan mengembangkan peluang ke rantau ini.

Objektif

- Mencipta platform kepada syarikat dan pertubuhan untuk mempamerkan keluaran dan perkhidmatan untuk menyokong perkembangan Usahawan Bebas.
- Mewujudkan pasaran di mana Usahawan Bebas boleh menerokai peluang perniagaan dan bertukar idea.
- Membangunkan platform perdagangan Usahawan Bebas ke seluruh pelusok dunia.
- Memberi maklumat terkini tentang pasaran Usahawan Bebas dan pengurusan strategi dan kepimpinan.

**“Planning, Credibility, Discipline
~ Journey to Success SME”**

Organized by:

MLM
TOPER MALAYSIA

Invited Honoured Speakers from

**Global Business
Mentorship 2009**





2009 Sidang Kemuncak Usahawan Bebas, (IES2009) (since 2007)

Invited Honoured Speakers from
Global Business Mentorship 2009

Usahawan Bebas @ Independent Entrepreneurs (I.E.), cara baru untuk yang miskin dan terdesak

I.E. adalah individu yang bebas dan betul-betul bebas daripada dasar serta peraturan dalam syarikat. I.E. bebas memilih kerja, masa dan kehidupannya sendiri. Spesifikasi tugas dan modus operandi senantiasa berubah mengikut perkembangan baru perniagaannya. Pekerjaannya menggalakkan usaha dalam pengurusan diri dan kesedaran diri demi untuk perkembangan yang lebih pesat pada masa depan. Secara ringkasnya, dia bekerja untuk diri sendiri dan beliau merupakan tunggak perniagaannya.

"Bebas" itu merupakan impian kepada ramai tetapi pengalaman hanya boleh diperolehi di dunia perniagaan sebenar. Ramai menemui kesukaran dan gagal dalam dunia perniagaan. Bagaimana kita boleh merealisasikan impian kita dan menjadi I.E. yang berjaya ?

Di kalangan 21 negara dalam Kokus Ekonomi Asia Pasifik (APEC), industri kecil dan sederhana setiap negara menyumbangkan 97%-99.7% daripada jumlah entiti industri, menawarkan 55%-78% pekerjaan, 50% daripada KDNK negara tersebut, dan 40-60% daripada hasil eksportnya. Di Amerika Syarikat, Silicon Valley hampir kebanyakan daripadanya terdiri daripada industri kecil dan sederhana. Maka tidak hairan Amerika menggalang industri kecil dan sederhananya sebagai tunggak ekonomi Amerika.

Jenis I.E.

- Pedagang Internet
- Artis Laman Web
- Ajen Insurans
- Pemilik syarikat kitar semula
- Broker Saham
- Pengendali pengangkutan
- Ajen unit amanah
- Penulis surat wasiat
- Meniaga dari rumah
- Ejen hartanah
- Pembaikpulih komputer/ telefon bimbit
- Jurulatih
- Agen perkhimatan kewangan
- Pengedar jualan lansung
- Perunding

I.E. memerlukan modal kerja (permulaan) yang tinggi

- Ramai I.E. tidak mampu menanggung kos permulaan yang tinggi dalam perniagaan baru.
- Monopoli oleh peniaga besar "meruntuhkan" perkembangan I.E.
- Perniagaan I.E. biasanya lebih cepat jatuh
- Ramai I.E. kerap "menceburi dan meninggalkan" pasaran dengan mudah
- Perancangan awal yang tidak mencukupi mempercepatkan kegagalan I.E.
- Kebanyakan I.E. cenderung bersikap tidak serius menyebabkan kepincangan dalam perancangan kewangan.
- I.E. mudah puas dengan pencapaiannya. Mereka tidak merancang dan menggunakan kewangan dengan baik untuk perkembangan masa depan.
- I.E. tidak biasa bekerja secara berpasukan dan mudah melepaskan keuntungan jangka panjang untuk keuntungan jangka pendek.
- Kebanyakan I.E. beraksi keseorangan di dunia perniagaan, yakni meningkatkan peluang kegagalan

Ciri-ciri dalam I.E. yang Berjaya

- Tekun
- Pra-perancangan yang teliti (termasuk modal kerja, premis perniagaan, kajian pasaran, ujian pemasaran dan sebagainya)
- Latihan kukuh dalam permulaan perniagaan dan kemahiran pengurusan
- Mempunyai sokongan penuh dari institusi kewangan untuk perkembangan pesat
- Mempunyai perunding pengurusan perniagaan yang boleh dipercayai
- Transform kepada industri kecil dan sederhana apabila perniagaan "kembang"

Daripada MLM Toper

Kini, dengan kegawatan ekonomi sedunia yang masih membimbangkan, adalah penting untuk memulakan perniagaan baru. I.E. boleh membekalkan 2-3 peluang pekerjaan, oleh itu membantu seseorang I.E. dalam pembangunan perniagaannya dan seterusnya menjadi peluang baik untuk mewujudkan lebih banyak peluang kerja. Sebagai suatu bahagian yang paling ringkas dan lemah dalam sector perniagaan arus perdana, adalah lebih mudah untuk seseorang I.E. menceburi dan meninggalkan perniagaannya disebabkan I.E. itu sendiri merupakan satu manifestasi yang ketidakstabilan dan kemaruapan. Oleh itu memang satu fenomena biasa untuk melihat sebilangan besar pekerja bebas masuk dan keluar beramai-ramai dari pasaran pada bila-bila masa. Tetapi kita harus memikirkan cara untuk membantu mereka berjaya dan berkembang dalam perniagaan mereka.

- (A) Satu cara ialah melatih mereka dan menambahbaik kemahiran pengurusan mereka supaya mereka berkembang dengan mantap dan cemerlang dalam perniagaan agar perniagaan yang gagal dapat diubah dari kerugian menjadi keuntungan menerusi pengukuhan penubuhan asas.
- (B) Cara kedua ialah meningkatkan kemampuan pembiayaan supaya tiada kebimbangan mengenai kekurangan dana kewangan dengan meningkatkan kemudahan kredit mereka dan menggalakkan bank untuk memberikan mereka pinjaman sebagai modal permulaan.
- (C) Cara ketiga adalah menyelia dan memantau mereka dan memupuk disiplin diri di kalangan pekerja bebas dengan menggalakkan konsep latihan diri, pengurusan diri dan perkhidmatan layanan diri agar mereka mengetahui selok-belok etika perniagaan yang baik dan menekankan kepentingan kualiti produk dan perkhidmatan serta manfaat kepada pengguna produk atau perkhidmatan mereka.

✂

Nama: _____

I.C : _____ Lelaki Perempuan

Nama Syarikat: _____

Taraf: _____ Fak: _____

H/P: _____ Email: _____

Alamat: _____

Bayaran: Tunai Cek No. _____

Sila Berhubung: _____

Borang Pendaftaran

Organiser TOPER MALAYSIA	IT Solutions Partner Spicotech Sdn Bhd <small>Big red internet with 3M</small> www.spicotech.com	E- Biz Partner <small>Big red internet with 3M</small>
Creative Partner CREATORS GROUP	Official Learning Portal www.mlmllearning.com	Official Website www.toper.com.my
Media Partner 	Strategic Alliance 	Supporting Organization